

Von Geschäftsführern wird erwartet, dass Sie strategisch vorausdenken. In der Regel erfüllen Sie auch diese Erwartungshaltung derer um sie herum. Daher initiieren sie schon heute Projekte, die ihren Erfolg von morgen gewährleisten.

Unternehmer wissen, dass Projekte eine gewisse Laufzeit haben, oder bestimmte Ressourcen benötigen. Auch durch akute Marktentwicklungen werden Projekte unter Umständen priorisiert und vorzeitig initiiert, obwohl sie erst später geplant waren. Der Erfolg bestätigt die Unternehmer in Ihrem Handeln.

### **Doch warum weichen Geschäftsführer trotzdem immer wieder von ihrem Mantra ab?**

Berater-Kollegen berichten mir seit Beginn der Pandemie davon, dass Sie immer häufiger nach einem Erstgespräch mit einem potentiellen Kunden von diesem „on hold“ gesetzt werden. Als Begründung wird die aktuelle Corona-Situation genannt. Der Unternehmer vertröstet den Berater zeitlich nach hinten mit der Aussicht: „Wenn sich die Situation wieder stabilisiert hat, melden wir uns auf jeden Fall wieder bei Ihnen!“

### **Dabei ist genau das absolut falsch!**

Es gibt viele Gründe, warum Unternehmer sich gerade jetzt in der Pandemie-Zeit den Herausforderungen stellen und negativen Entwicklungen entgegenwirken sollten:

- 🌐 In der aktuellen Corona-Situation sind die meisten Unternehmen weniger ausgelastet. Interdisziplinäre Projekte können dadurch schneller umgesetzt werden.
- 🌐 Die Mitarbeiter haben mehr freie Zeit im Alltag, um ihren Beitrag zum Projekterfolg zu leisten.
- 🌐 Die negativen Umsatz-Trends aus der Pandemie können durch gezielte Gegenmaßnahmen abgefangen werden.
- 🌐 Somit müssen Unternehmer nicht passiv hoffen, dass ein Ende der Pandemie eine Kehrtwende herbeiführt, sondern können Ihren Erfolg aktiv gestalten.

**Nutzen Sie das ruhigere Fahrwasser in der aktuellen Pandemie. Identifizieren Sie Ihr Entwicklungs-Potential und setzen Sie jetzt Ressourcen-intensive Projekte um, damit Sie nach der Pandemie mit Vollgas weiter machen können und den Aufschwung in vollem Umfang mitnehmen.**

**Sie möchten Ihre aktuelle Situation beleuchten oder haben schon konkrete Projekte, für deren Umsetzung Sie einen kompetenten Sparrings-Partner suchen?**

✉️ Dann schreiben Sie mir gerne ✉️